



‘VIA EEN HALEN WE SPARRINGPARTNERS IN HUIS OM VERDER TE GROEIEN’

Ooit gedacht bij een inklapbare boodschappenkrat: dit is iets voor een zeecontainer? Simon Bosschieter wel. De oprichter en algemeen directeur van Holland Container Innovations (HCI) is druk bezig de inklapbare zeecontainer internationaal te vermarkten. Enterprise Europe Network (EEN) helpt door de jonge ondernemer te koppelen aan ervaren business coaches.

‘Het grote voordeel van de inklapbare zeecontainer is de ruimtebesparing’, zegt Bosschieter. ‘Ingeklapt neemt hij nog maar een kwart van het oorspronkelijke volume in beslag. Toch is de constructie solide. Er kunnen zonder problemen negen volle containers op worden geplaatst.’ Bosschieter kwam al in 2006 op het idee, samen met enkele medestudenten van de TU Delft. ‘We onderzochten de commerciële potentie en die bleek

wereldwijd enorm te zijn.’

Zeecontainer leasen

De container van start-up HCI voldoet aan alle richtlijnen van de transportsector. Bosschieter: ‘Eind 2014 gingen we de markt op. Maar dat is gemakkelijker gezegd dan gedaan. Transporteurs zien weliswaar de voordelen maar willen de containers eerst op kleine schaal uitproberen. Onze marketingstrategie is dat we de container introduceren tegen een leasetarief dat concurrerend is met dat van een standaardcontainer.’

Europese steun

HCI hoopt snel een groeiend aantal containers weg te zetten, zodat het kan werken aan een efficiënt productieproces. Maar daar heeft het bedrijf wel een zetje voor nodig. ‘Die steun krijgen we via de Europese subsidieregeling: het mkb-instrument’, vertelt Bosschieter verder. ‘Met de eerste fase van deze regeling hebben we ons businessmodel en marketingplan aangescherpt. Daarmee hebben we ons succesvol ingeschreven voor de tweede fase, waarin we onze plannen kunnen uitvoeren.’

Enterprise Europe Network

Als u wereldwijd zaken gaat doen, is er een netwerk waar u niet omheen kunt:

Enterprise Europe Network (EEN).

Dit initiatief van de Europese Commissie is erop gericht om mkb'ers te ondersteunen bij internationale handel en innovatie.

EEN helpt ondernemers, onderzoeksinstellingen, universiteiten, technologiecentra en instellingen voor bedrijfs- en innovatieontwikkeling **kosteloos** met het vinden van partners wereldwijd.

Ons netwerk bestaat uit meer dan 600 organisaties in ruim 60 landen. Wij werken nationaal en internationaal samen met Kamers van Koophandel, overheidsagentschappen en instellingen voor bedrijfs-, innovatieontwikkeling en kenniscentra. Dankzij intensieve onderlinge contacten kunnen wij via deze organisaties snel partners en informatie voor u vinden.

Wat biedt Enterprise Europe Network?

- Zakenpartners vinden voor technologische samenwerking en internationale handel
- Marktinformatie voor handel & export
- Alle informatie over Europese wet- en regelgeving
- Advies en hulp bij deelname aan Europese projecten en financiering



Ondernemen en innoveren in Europa



Twee business coaches

Voor beide fases nam adviseur Nils Haarman van EEN contact op met Bosschieter. 'Nils bood ons een business coach aan. In de eerste fase ging het om iemand die wist hoe je een technisch product in de markt zet. Hij hielp ons onze plannen sterker te maken om fase 2 toegewezen te krijgen. En ook voor deze laatste fase bood Nils een business coach aan. Deze keer zochten we iemand op hrm-gebied om de groei van ons bedrijf in goede banen te leiden. Opnieuw wist EEN me aan de juiste persoon te koppelen.'

Beter worden

Gerritjan van Luin is Bosschieters huidige coach. 'Ik houd Simon een spiegel voor, stel vooral vragen en onderzoek samen met hem wat hij denkt dat nodig is. Soms geef ik hem tips. Het gaat goed bij HCl. Maar ik zeg als coach: je hoeft niet ziek te zijn om beter te worden.' Bosschieter knikt instemmend. 'Als startende ondernemer ben ik een duizendpoot. Maar ik heb niet voor alles doorgeleerd, zoals hrm. Terwijl tevreden personeel zeer belangrijk is. Via EEN hebben we met Gerritjan kennis en coachervaring in huis gehaald.' En er is meer. Bosschieter: 'We hebben sinds kort ook ons bedrijfsprofiel op de database van EEN gezet. Daarmee hopen we onder de aandacht te komen van salesagenten die eveneens aangesloten zijn bij EEN.'

Maak kennis met onze adviseur

'Op een toegankelijke en doeltreffende manier help ik bedrijven met het vinden van internationale samenwerkingspartners.'



Nils Haarman

Adviseur Internationale Samenwerking
Rijksdienst voor Ondernemend Nederland

T: (088) 602 10 63

E: nils.haarman@rvo.nl

Contact: Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO.nl)

Twitter: @EENnl

Blog: <http://eennl.wordpress.com>

VINDEN & GEVONDEN WORDEN?

Kom naar Enterprise Europe Network!

Wilt u een product exporteren of uw innovatie vermarkten in het buitenland? Zoekt u een distributeur, agent of toeleverancier? Maak een profiel aan in de databank van **Enterprise Europe Network** door contact op te nemen met een van onze adviseurs via 088 602 42 10.

www.enterpriseeuropenetwork.nl